Mujeres Em
MUJERES QUE EMPODERAN MUJERES, MUJERES QUE IMPACTAN EL MUNDO.
BRILLANDO CON TU GUIÓN PRÁCTICO EN TU PRESENTACIÓN DE MARKETING
www.creaunavidaqueames.com | Claudia Delgado

En esta sesión vas a descubrir

1. ¿Cómo impactar en tu Audiencia con el Marketing de tu Taller?
2. ¿Cuáles son los 3 tipos de audiencias a las que podrías llegar?
3. ¿Cuáles son los 9 pasos de tu Guión Práctico de presentación de Marketing?
4. ¿Cómo puedes tener listo tu Guión paso a paso?

Proceso de Marketing Magnético

POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO

IMPACTA EN TU TRIBU

Proceso de Marketing Magnético

POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO

IMPACTA EN TU TRIBU

1. Tribu Clara
2. Solución Clara
3. Dolor Claro
4. Problema Percibido Claro
5. Título Tentador
6. Puntos Activadore

Proceso de Marketing Magnético

POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO

IMPACTA EN TU TRIBU

- Audiencias Cálidas
  Eventos Propios
- Audiencias Tibias
  Similares de Colegas
- Audiencias Frias

Proceso de Marketing Magnético

POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO

IMPACTA EN TU TRIBU

Proceso de Marketing Magnético

Ya tienes

Proceso de Marketing Magnético

Hablando Claro

Una vez tienes listo tu Marketing Estratégico

↓

Estás lista para impactar a tu Audiencia

Para Impactar a tu Audiencia

Necesitas un Guión para entregar tu Mensaje con:

- ✓ Claridad
- ✓ Confianza
- ✓ Compromiso

Guión Práctico de Presentación

Te voy a dar el Paso a Paso para tu Speech de Marketing de tu Taller:

- ✓ Claridad: Tu Tribu recibe el Valor de tu Mensaje
- ✓ Confianza: Se interesa y quiere Escucharte
- ✓ Compromiso: Se entusiasma ante la posibilidad de comprarte

Guión Práctico de Presentación

Está diseñado para influenciar y educar a tu Tribu con la siguiente acción:

Guión Práctico de Presentación

Guión Práctico de Presentación

1. Primera Impresión: Introducción al Público
2. Presencia Plena
3. Ganar Atención
4. Bienvenida
5. Gracias por estar aquí... Opcional (Gracias - Amplificar al Anfitrión)
6. Tu historia de ruptura
7. ¿Qué vas a descubrir?
8. Tus Puntos Activadores
9. Tu oferta de venta

Guión Práctico: Paso 1-Primera Impresión

- ✓ Paso 1: Pide a Alguien que te presente
- ✓ Escribe tu Guión para que sea fácil:
  - ✓ ¿A quién ayudas y qué solución tienes,,,?
  - ✓ Algún dato impactantemente relevante...
  - ✓ Tu Formación importante para el tema...
  - ✓ Hoy vas a estar aquí para...
  - ✓ Al finalizar esta presentación tu vas a...
  - ✓ Demos la Bienvenida a...

Guión Práctico: Paso 1-Primera Impresión

- ✓ Hoy es un día de Empoderamiento
- ✓ La Mujer que tengo el placer de Presentar es...
- ✓ Ella es Mentora de Mentoras de Empoderamiento...
- ✓ Ayuda a Emprendedoras que quieren Empoderar a otras a convertirse en Profesionales Especializadas en...
- ✓ En casi 1 década Claudia a Impactado más de... de Iberoamérica con sus Entrenamientos, conferencias...
- ✓ Hoy va a estar aquí para...
- ✓ Al finalizar esta Presentación tu vas a poder...
- ✓ Demos la Bienvenida a...

Victoria Paso 1: Primera Impresión

- ✓ Interés para Escucharte
- ✓ Posicionamiento en tu Tema
- ✓ Credibilidad
- ✓ Te ganas el derecho a su Tiempo

Guión Práctico: Paso 2-Presencia Plena

Guión Práctico: Paso 2-Presencia Plena

- ✓ Llegar al Escenario
- ✓ Parar
- ✓ Mirar a toda tu Audiencia
- ✓ Respirar
- ✓ Extender tu Centro de Poder Energético y Contener a tu Tribu
- ✓ Sonreír
- ✓ Decir Mentalmente: "Yo Soy... Aquí Estoy!"
- ✓ 5 seg - 20 seg - 30 seg

Victoria Paso 2:

- ✓ Llegar con tu Energía al Escenario
- ✓ Conectar con tu Centro de Poder
- ✓ Tu Audiencia eleva su expectativa
- ✓ Te ganas el derecho al siguiente paso

Guión Práctico: Paso 3-Ganar Atención

Guión Práctico: Paso 3-Ganar Atención

- ✓ Aquí haces "Algo" para atraer la Atención de tu Público
- ✓ Le permite a tu Audiencia mirarte con su Mente y sus Emociones
- ✓ Atraes la Atención de todos
- ✓ Ese "Algo" es relevante para tu Tema

Guión Práctico: Paso 3-Ganar Atención

- ✓ Estadística: 7 de cada 10 mujeres piensan que... Somos la Ira Generación después de 2.000 generaciones...
- ✓ Citas
- ✓ Humor
- ✓ Drama
- ✓ Preguntas Ganadoras

Guión Práctico: Paso 3-Ganar Atención

¿A quién le gustaría trabajar Exitosamente Empoderando Mujeres?

¿A quién le gustaría hacer esto y Triunfar en su Emprendimiento?

Tip Importante: Preguntas Ganadoras

- ✓ Preguntas donde todas digan SÍ!!! 100%
- ✓ Que estén ligadas con tu Tema
- ✓ Que eleven la Energía

Tip Importante

Siempre Agradece a tu Público

Guión Práctico: Paso 4-Bienvenida

"Bienvenida a... [Título Tentador]
Mi nombre es ClauDia DelGaDo"

Guión Práctico: Paso 4-Bienvenida

- ✓ Tienes una Frase de llegada
- ✓ Lo anterior ha sido tu público
- ✓ Ahora comienzas Tú

Victoria Paso 4

- ✓ Abres las puertas a tu Mundo
- ✓ Les recibes
- ✓ Te haces visible

Guión Práctico: Paso 5-Gracias por estar Aquí

"El 80% de tu Éxito comienza cuando tomas Acción"

Guión Práctico: Paso 5-Gracias por estar Aquí

Y tu Yo esta Aquí!?

- ✓ Invita al Público a reconocer esta Victoria Suya
- ✓ Y a que lo comparta con Otros

Guión Práctico: Paso 5-Gracias por estar Aquí

- ✓ Elevas la Energía
- ✓ Traes Gratitud al espacio
- ✓ Nombras una Victoria para cada Mujer

Guión Práctico: Paso 5a-Amplifica al Anfitrión

Guión Práctico: Paso 5a-Amplifica al Anfitrión

"Quisiera tomar un minuto para agradecer a [xox], es el honor de mi vida estar aquí con tu Comunidad.

Prometo cuidar tu Tribu y dar lo mejor de Mí para darles valor en el tiempo que compartiremos juntas"

Victoria Paso 5a-Amplifica tu Anfitrión

- ✓ Aumentar la confianza del Público
- ✓ Elevar la Intimidad
- ✓ Reconocer a quien te invita

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Tu historia corta y personal que demuestra Épicamente tu Experiencia y Vulnerabilidad

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Tu historia de ruptura demuestra = Tu Expertise = Experta

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Tu historia demuestra tu Vulnerabilidad, tu Humanidad

- ✓ Eres como una de tu Tribu tiempo atrás
- ✓ Has enfrentado problemas, dolores, desafíos
- ✓ Si tu pudiste, Ellas también!

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Demasiada Expertise:

- ✓ Las Mujeres no te comprarán, te ven Inalcanzable
- ✓ Tu has podido, pero Ellas no!!

Guión Práctico: Paso 6-Tu Historia de Ruptura

Demasiada Vulnerabilidad:

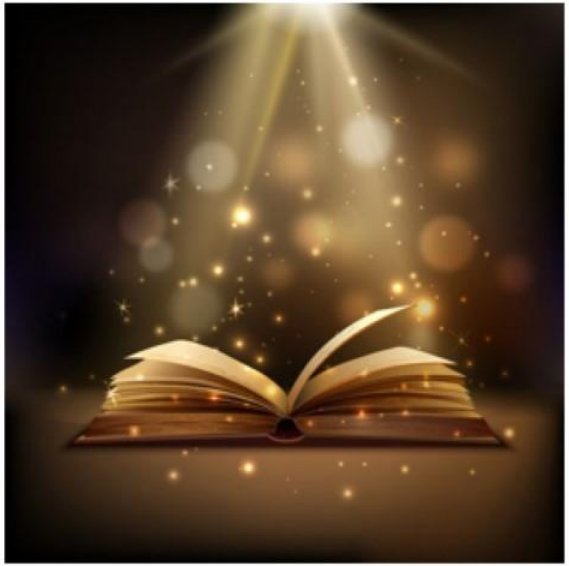
- ✓ Las Mujeres no te comprarán, te ven Inalcanzable
- ✓ Tu has podido, pero Ellas no!!

Una Buena Historia de Ruptura

- ✓ Demuestra con Equilibrio tu Expertise y Vulnerabilidad
- ✓ Es la manera más rápida de tocar y enamorar tu Audiencia
- ✓ Inspira
- ✓ Te Posiciona
- ✓ Predispone positivamente a tus Clientas

Escribir una Buena Historia de Ruptura

Taller Intensivo

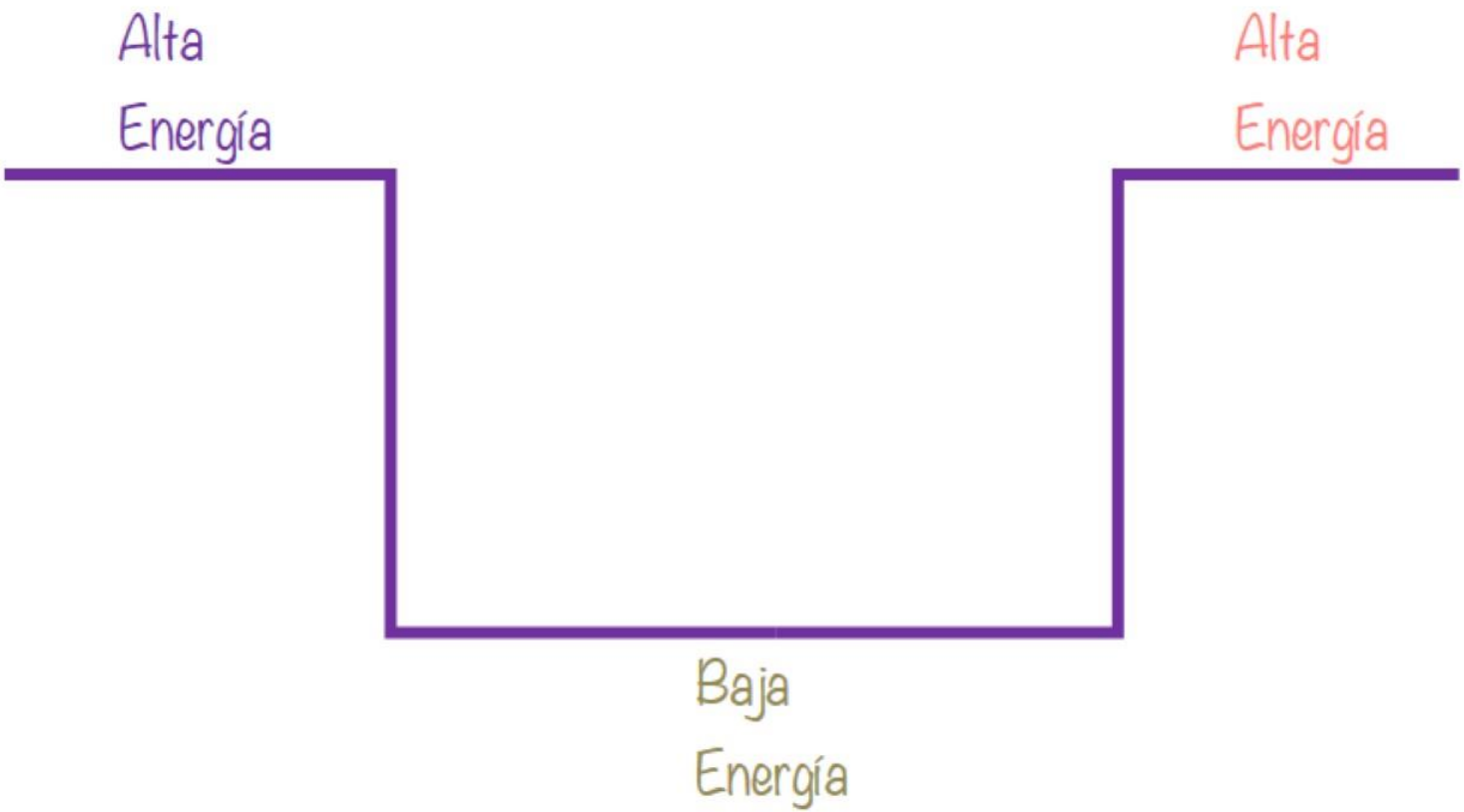


Aquí te comparto Elementos Escenciales

Pide Permiso:

- ✓ ¿Ya que vamos a compartir un tiempo juntos me permites que me presente?
- ✓ ¡Gracias!

Paso 6: Tu Historia de Ruptura



Paso 6: Historia de Ruptura

Fase 1: Alta Energía

Describe datos que hablen de tus Resultados

Fase 2: Baja Energía, tu Punto de Ruptura

Pero no siempre fue así, Describe problemas que tu Audiencia tiene

Fase 3: Alta Energía

Y qué ha sido posible ahora... "Esto es suficiente acerca de mi... ahora hablemos de ti..."

Aviso Importante

- ✓ No trates de hacer Moralejas
- ✓ No traigas detalles irrelevantes
- ✓ No entres en testimonios no sanados
- ✓ No desbalances entre tu Experiencia y tu Vulnerabilidad
- ✓ Cuida los detalles

Historia de Ruptura

Una de tus más poderosas Cartas de Marketing:

Taller Intensivo

Recibirás toda la Información

Guión Práctico: Paso 7-¿Qué vas a Describir?

Ejemplo:

Al finalizar nuestro tiempo juntos... habrás de Descubierto:

- ✓ ¿Cuál es la palabra más importante para facturar más de 10.000 usd en un mes
- ✓ Los 3 hábitos que debes cambiar para rejuvenecer después de (...)

Guión Práctico: Paso 7-¿Qué vas a Describir?

- ✓ Usa tus puntos activadores dichos de manera Sexy
- ✓ Tu Título Tentador
- ✓ Tu contenido dicho de manera WOW

Guión Práctico: Paso 7-¿Qué vas a Describir?

- ✓ Activas la curiosidad
- ✓ Elevas la Excitación
- ✓ Preparas el cerebro para el aprendizaje

Guión Práctico: Paso 8-Tus Puntos Activadores

- ✓ Compares tus Puntos Activadores: 3 - 2 - 1
- ✓ ¿Qué?, ¿Por qué son importantes?, ¿Cómo empezar a solucionarlos?
- ✓ Puedes elegir adaptarlos dependiendo de tu tiempo

Guión Práctico: Paso 8-Tus Puntos Activadores

- ✓ Adapta tu contenido según tu tiempo
  - ✓ 20 minutos
  - ✓ 30 minutos
  - ✓ 60 minutos
  - ✓ 120 minutos
- ✓ Incluye ejercicios + dinámicas

Guión Práctico: Paso 9-Tu Oferta

Guión Práctico: Paso 9-Tu Oferta

- ✓ Invitación que haces a tu Audiencia para trabajar contigo
- ✓ Tu oferta comienza desde que llegas
- ✓ Oportunidad de ayudar más a tu Tribu

Paso 9: Tu Oferta de Venta

Paso 9: Tu Oferta de Venta = Oportunidad

- ✓ Presentas tu Oferta en la pate final de tu presentación
- ✓ Les das la oportunidad de unirse a tu Tribu
- ✓ Les invitas a tener una cita 1:1 contigo

En Resumen

¿Cómo impactar tu Audiencia con el Marketing de tu Taller?

¿Cuáles son los 3 Tipos de Audiencia a las que podrás llegar?

POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO

IMPACTA EN TU TRIBU

¿Cuáles son los 9 pasos de tu Guión Práctico?

1. Primera Impresión: Introducción al Público
2. Presencia Plena
3. Ganar Atención
4. Bienvenida
5. Gracias por estar aquí... Opcional (Gracias - Amplificar al Anfitrión)
6. Tu historia de ruptura
7. ¿Qué vas a descubrir?
8. Tus Puntos Activadores
9. Tu oferta de venta

¿Cómo puedes tener tu Guión listo en 1 Día?

Con tu Guía de Éxito

Ejercicio de Éxito para esta semana

1. Comparte tu Cosecha en Facebook
2. Escribe tu Guión Práctico de 9 Pasos
3. Comparte tu Guión con tu Vortex.
4. Da y recibe Feedback
5. Publica tu Guión en Facebook

Gracias